

EveryOne & Partners – Kompletní finanční plán právní kanceláře pro širokou veřejnost

EveryOne & Partners je družstevní advokátní kancelář ve **100% vlastnictví členů družstva EveryOne**. Na rozdíl od tradičních komerčních právních kanceláří, které maximalizují zisky pro partnery, EveryOne & Partners funguje jako **strategická infrastruktura** pro ochranu a podporu všech členů a projektů družstva. **20% zisku** se vrací členům formou dividend, **80% se reinvestuje** do dalšího rozvoje družstva.

Tento dokument představuje **kompletní, přehledný a detailní finanční plán** zahrnující tři fáze růstu, strukturu nákladů, očekávané příjmy, ziskovost a návratnost investice pro členy.

1. Přehled projektu EveryOne & Partners

1.1 Základní parametry

Vlastnictví: 100% družstvo EveryOne

Typ služeb: Plný rozsah právních služeb (poradenství, smlouvy, soudní zastoupení, exekuce, rozvody)

Struktura fází: 3 fáze podle růstu členské základny

Teritoriální pokrytí: ČR (14 krajů) + SK (8 krajů) + okresní města

1.2 Strategie expanze

Právní kancelář **kopíruje strategii expanze banky a pojišťovny** – otevírá pobočky ve stejných krajích a okresech, kde jsou otevřeny pobočky banky a pojišťovny.

Pořadí expanze:

1. Česká republika – krajská města (14 krajů):

Praha (sídlo), Brno, Ostrava, Plzeň, Liberec, Hradec Králové, Ústí nad Labem, České Budějovice, Karlovy Vary, Zlín, Olomouc, Jihlava, Pardubice, Mladá Boleslav

2. Slovenská republika – krajská města (8 krajů):

Bratislava (sídlo SK), Košice, Prešov, Žilina, Banská Bystrica, Nitra, Trenčín, Trnava

3. Okresní města:

Postupně podle růstu členské základny (76 okresů ČR + 79 okresů SK)

2. Struktura fází podle členské základny

Fáze	Počet členů	Období	Pokrytí
Fáze 1	50 000–300 000	1.–2. rok	Praha + 4 krajská města (Brno, Ostrava, Plzeň, Liberec)
Fáze 2	300 001–1 200 000	3.–5. rok	14 krajů ČR + Bratislava (SK)
Fáze 3	1 200 001+	6.+ rok	14 krajů ČR + 8 krajů SK + 30 okresních měst

3. Personální struktura a náklady podle fází

3.1 Přehledová tabulka personálu

Pozice	Fáze 1 (50k-300k členů)	Fáze 2 (300k-1,2M členů)	Fáze 3 (1,2M+ členů)
Vedoucí právník (partner)	0 (průměrně)	1 × 120 000 Kč	2 × 130 000 Kč
Seniorní právníci	3 × 80 000 Kč	12 × 85 000 Kč	30 × 90 000 Kč
Juniorní právníci	6 × 45 000 Kč	25 × 48 000 Kč	80 × 50 000 Kč
Právní asistenti	3 × 35 000 Kč	12 × 36 000 Kč	40 × 37 000 Kč
Office manažeři	1,5 × 40 000 Kč	5 × 42 000 Kč	15 × 44 000 Kč
CELKEM - Počet osob	13,5	55	167
CELKEM - Měsíčně (tis. Kč)	903	3 992	12 176
CELKEM - Ročně (mil. Kč)	10,84	47,90	146,11

Poznámka: Všechny částky zahrnují odvody zaměstnavatele (koeficient 1,338).

3.2 Detailní rozklad personálních nákladů

Fáze 1 (Roky 1–2)

Rok 1 (50 000–150 000 členů):

- 2 seniorní právníci (partneři)
- 4 juniorní právníci
- 2 právní asistenti
- 1 office manager
- **Celkem: 9 osob**

Rok 2 (150 000–300 000 členů):

- 4 seniorní právníci
- 8 juniorních právníků
- 4 právní asistenti

- 2 office manageri
- **Celkem: 18 osob**

Průměrné personální náklady Fáze 1:

Pozice	Průměr	Hrubá mzda	S odvody (× 1,338)	Měsíčně	Ročně
Seniorní právníci	3	80 000 Kč	107 040 Kč	321 120 Kč	3 853 440 Kč
Juniorní právníci	6	45 000 Kč	60 210 Kč	361 260 Kč	4 335 120 Kč
Právní asistenti	3	35 000 Kč	46 830 Kč	140 490 Kč	1 685 880 Kč
Office manageri	1,5	40 000 Kč	53 520 Kč	80 280 Kč	963 360 Kč
CELKEM	13,5			903 150 Kč	10 837 800 Kč

Fáze 2 (Roky 3–5)

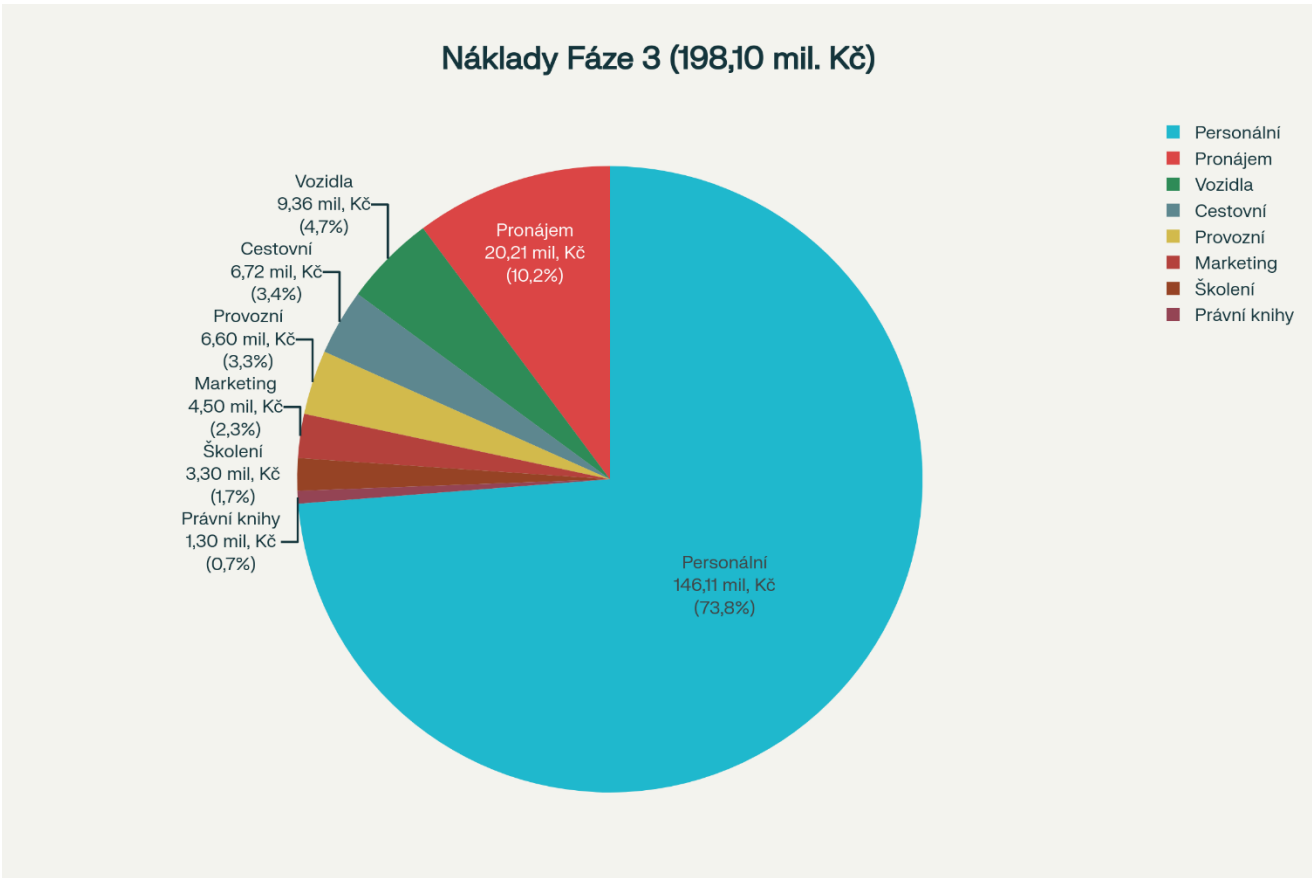
Pokrytí: 14 krajských měst ČR + Bratislava (SK)

Pozice	Počet	Hrubá mzda	Měsíčně celkem	Ročně
Vedoucí právník	1	120 000 Kč	160 560 Kč	1 926 720 Kč
Seniorní právníci	12	85 000 Kč	1 366 920 Kč	16 403 040 Kč
Juniorní právníci	25	48 000 Kč	1 605 600 Kč	19 267 200 Kč
Právní asistenti	12	36 000 Kč	578 016 Kč	6 936 192 Kč
Office manageri	5	42 000 Kč	280 980 Kč	3 371 760 Kč
CELKEM	55		3 992 076 Kč	47 904 912 Kč

Fáze 3 (Rok 6+)

Pokrytí: 14 krajů ČR + 8 krajů SK + 30 okresních měst

Pozice	Počet	Hrubá mzda	Měsíčně celkem	Ročně
Vedoucí právníci	2	130 000 Kč	347 880 Kč	4 174 560 Kč
Seniorní právníci	30	90 000 Kč	3 612 600 Kč	43 351 200 Kč
Juniorní právníci	80	50 000 Kč	5 352 000 Kč	64 224 000 Kč
Právní asistenti	40	37 000 Kč	1 980 240 Kč	23 762 880 Kč
Office manažeři	15	44 000 Kč	883 080 Kč	10 596 960 Kč
CELKEM	167		12 175 800 Kč	146 109 600 Kč



Rozdělení ročních provozních nákladů právní kanceláře ve Fázi 3 podle kategorií

4. Prostory a kanceláře – Náklady na pronájem

4.1 Fáze 1: Praha + 4 krajská města

Lokace	Plocha	Cena/m ²	Měsíčně
Praha (centrála)	200 m ²	750 Kč	150 000 Kč
Brno	80 m ²	450 Kč	36 000 Kč
Ostrava	60 m ²	400 Kč	24 000 Kč
Plzeň	50 m ²	400 Kč	20 000 Kč
Liberec	50 m ²	400 Kč	20 000 Kč
CELKEM			250 000 Kč
Ročně			3 000 000 Kč

4.2 Fáze 2: 14 krajů ČR + Bratislava

Lokace	Plocha	Cena/m ²	Měsíčně
Praha (centrála, rozšířená)	400 m ²	750 Kč	300 000 Kč
13 krajských měst ČR	průměrně 70 m ²	400 Kč	364 000 Kč (28 000 × 13)
Bratislava (SK)	100 m ²	600 Kč	60 000 Kč
CELKEM			724 000 Kč
Ročně			8 688 000 Kč

4.3 Fáze 3: 14 krajů ČR + 8 krajů SK + 30 okresních měst

Lokace	Plocha	Cena/m ²	Měsíčně
Praha (centrála, plně rozšířená)	600 m ²	750 Kč	450 000 Kč
14 krajských měst ČR	průměrně 100 m ²	400 Kč	560 000 Kč (40 000 × 14)
8 krajských měst SK	průměrně 80 m ²	350 Kč	224 000 Kč (28 000 × 8)
30 okresních měst (ČR+SK)	průměrně 50 m ²	300 Kč	450 000 Kč (15 000 × 30)
CELKEM			1 684 000 Kč
Ročně			20 208 000 Kč

5. Jednorázové investice podle fází

Kategorie	Fáze 1 (mil. Kč)	Fáze 2 (mil. Kč)	Fáze 3 (mil. Kč)
IT vybavení (notebooky, servery, tiskárny)	1,1	2,5	7,5
Nábytek (stoly, židle, skříně)	0,5	1,2	4,0
Software (právní databáze ASPI, Beck-online, MS Office)	0,4	0,6	1,2
Firemní vozidla (pořízení)	3,6	9,9	33,3
Reprezentativní oblečení	0,18	0,6	1,8
CELKEM JEDNORÁZOVĚ	5,78	14,8	47,8

5.1 Detailní rozpis firemních vozidel

Fáze	Počet vozidel	Cena za 1 vozidlo	Celkem pořízení	Měsíční provoz (PHM, údržba)	Roční provoz
Fáze 1	4	900 000 Kč	3,6 mil. Kč	60 000 Kč	720 000 Kč
Fáze 2	15 (+ 11 nových)	900 000 Kč	9,9 mil. Kč (nové)	225 000 Kč	2 700 000 Kč
Fáze 3	52 (+ 37 nových)	900 000 Kč	33,3 mil. Kč (nové)	780 000 Kč	9 360 000 Kč

6. Roční provozní náklady podle fází

Položka	Fáze 1 (mil. Kč)	Fáze 2 (mil. Kč)	Fáze 3 (mil. Kč)
Personální náklady	10,84	47,90	146,11
Pronájem prostor	3,00	8,69	20,21
Vozidla - provoz (PHM, údržba, pojištění)	0,72	2,70	9,36
Cestovní náklady	0,84	2,52	6,72
Právní knihy a databáze	0,30	0,50	1,30
Školení a konference	0,35	1,10	3,30
Provozní náklady (energie, internet, telefony)	0,96	2,40	6,60
Marketing a propagace	0,80	2,00	4,50
CELKEM ROČNĚ	17,81	67,81	198,10

6.1 Detailní rozpis vybraných položek

Cestovní náklady

Fáze	Průměrný počet cest měsíčně	Průměrná cena za cestu	Měsíčně	Ročně
Fáze 1	10	7 000 Kč	70 000 Kč	840 000 Kč
Fáze 2	30	7 000 Kč	210 000 Kč	2 520 000 Kč
Fáze 3	80	7 000 Kč	560 000 Kč	6 720 000 Kč

Právní knihy, databáze a aktualizace

Fáze	Položky	Ročně
Fáze 1	Nákup knih (100 tis.), Předplatné ASPI/Beck-online (150 tis.), Aktualizace (50 tis.)	300 000 Kč
Fáze 2	Předplatné rozšířené (400 tis.), Aktualizace (100 tis.)	500 000 Kč
Fáze 3	Předplatné plná síť (1 000 tis.), Aktualizace (300 tis.)	1 300 000 Kč

Školení, konference, teambuilding

Fáze	Ročně
Fáze 1	350 000 Kč
Fáze 2	1 100 000 Kč
Fáze 3	3 300 000 Kč

Provozní náklady (energie, internet, telefony, kancelářské potřeby)

Fáze	Měsíčně	Ročně
Fáze 1	80 000 Kč	960 000 Kč

Fáze	Měsíčně	Ročně
Fáze 2	200 000 Kč	2 400 000 Kč
Fáze 3	550 000 Kč	6 600 000 Kč

Marketing a propagace

Fáze	Ročně
Fáze 1	800 000 Kč
Fáze 2	2 000 000 Kč
Fáze 3	4 500 000 Kč

7. Celkové náklady podle fází – Shrnutí

Kategorie	Fáze 1 (mil. Kč)	Fáze 2 (mil. Kč)	Fáze 3 (mil. Kč)
Jednorázové investice	5,78	14,80	47,80
Roční provozní náklady	17,81	67,81	198,10
CELKOVÉ NÁKLADY	23,59	82,61	245,90

8. Ceník služeb – Členové vs. Nečlenové

Členové družstva mají slevu 50% na všechny právní služby. Tato sleva je financována z celkové ziskovosti kanceláře a reinvestic družstva.

Služba	Pro členy družstva (50% sleva)	Pro nečleny (plná cena)
Právní poradenství (1 hodina)	1 250 Kč	2 500 Kč
Příprava smlouvy	2 500 Kč	5 000 Kč
Zastoupení v soudním sporu	30 000 Kč	60 000 Kč

Služba	Pro členy družstva (50% sleva)	Pro nečleny (plná cena)
Obrana proti exekuci	15 000 Kč	30 000 Kč
Rozvod (komplexní služba)	25 000 Kč	50 000 Kč

9. Příjmy podle fází

9.1 Předpoklady pro výpočet příjmů

Členové družstva:

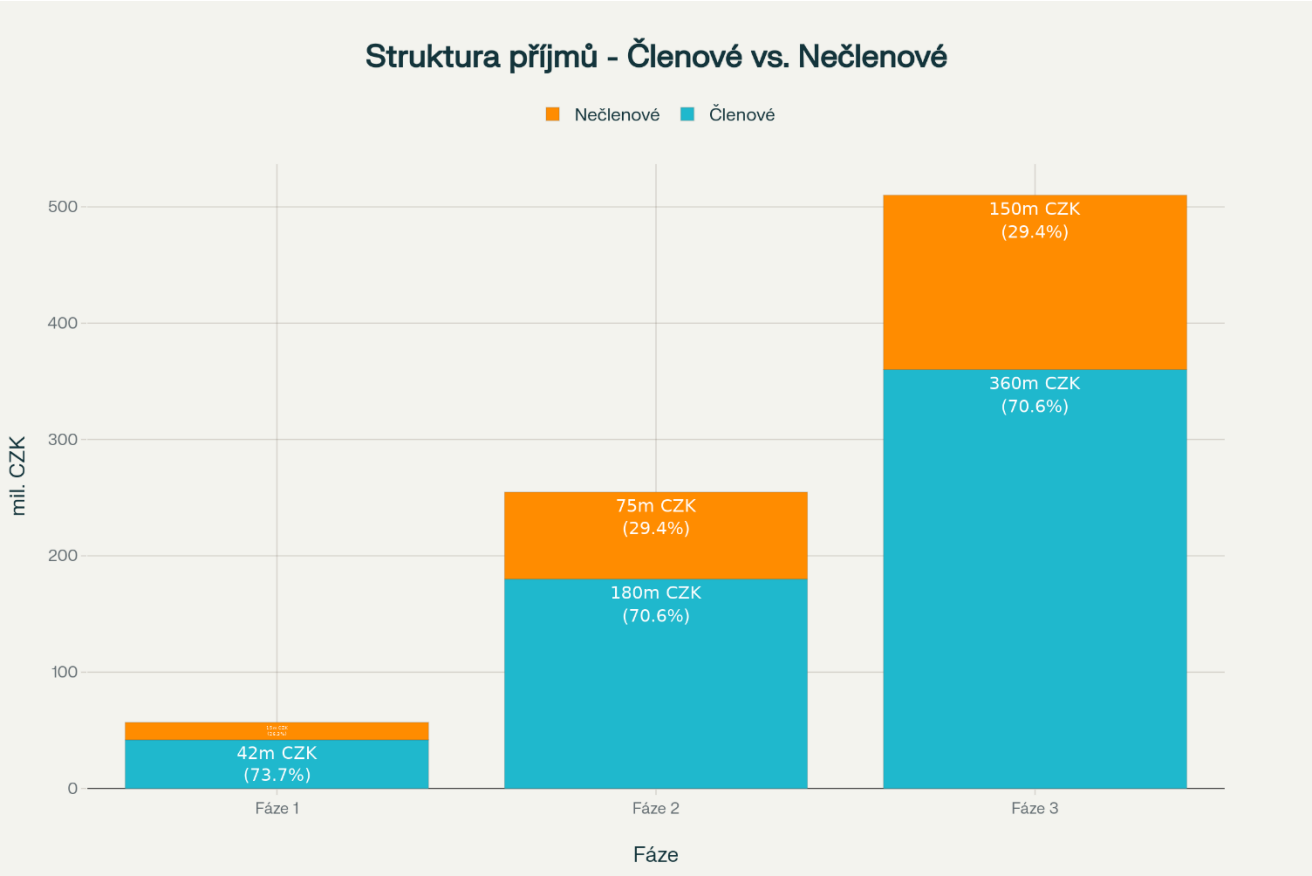
- 3% členů využije právní služby ročně (konzervativní odhad)
- Průměrný příjem na klienta: 8 000 Kč

Nečlenové:

- Postupný nárůst z 1 000 klientů (Fáze 1) na 10 000 klientů (Fáze 3)
- Průměrný příjem na klienta: 15 000 Kč

9.2 Příjmy podle fází

Zdroj příjmů	Fáze 1	Fáze 2	Fáze 3
Průměrný počet členů družstva	175 000	750 000	1 500 000
Počet klientů - členové (3% členské základny)	5 250	22 500	45 000
Příjem od členů (průměr 8 000 Kč/klient)	42 mil. Kč	180 mil. Kč	360 mil. Kč
Počet klientů - nečlenové	1 000	5 000	10 000
Příjem od nečlenů (průměr 15 000 Kč/klient)	15 mil. Kč	75 mil. Kč	150 mil. Kč
CELKOVÉ PŘÍJMY	57 mil. Kč	255 mil. Kč	510 mil. Kč

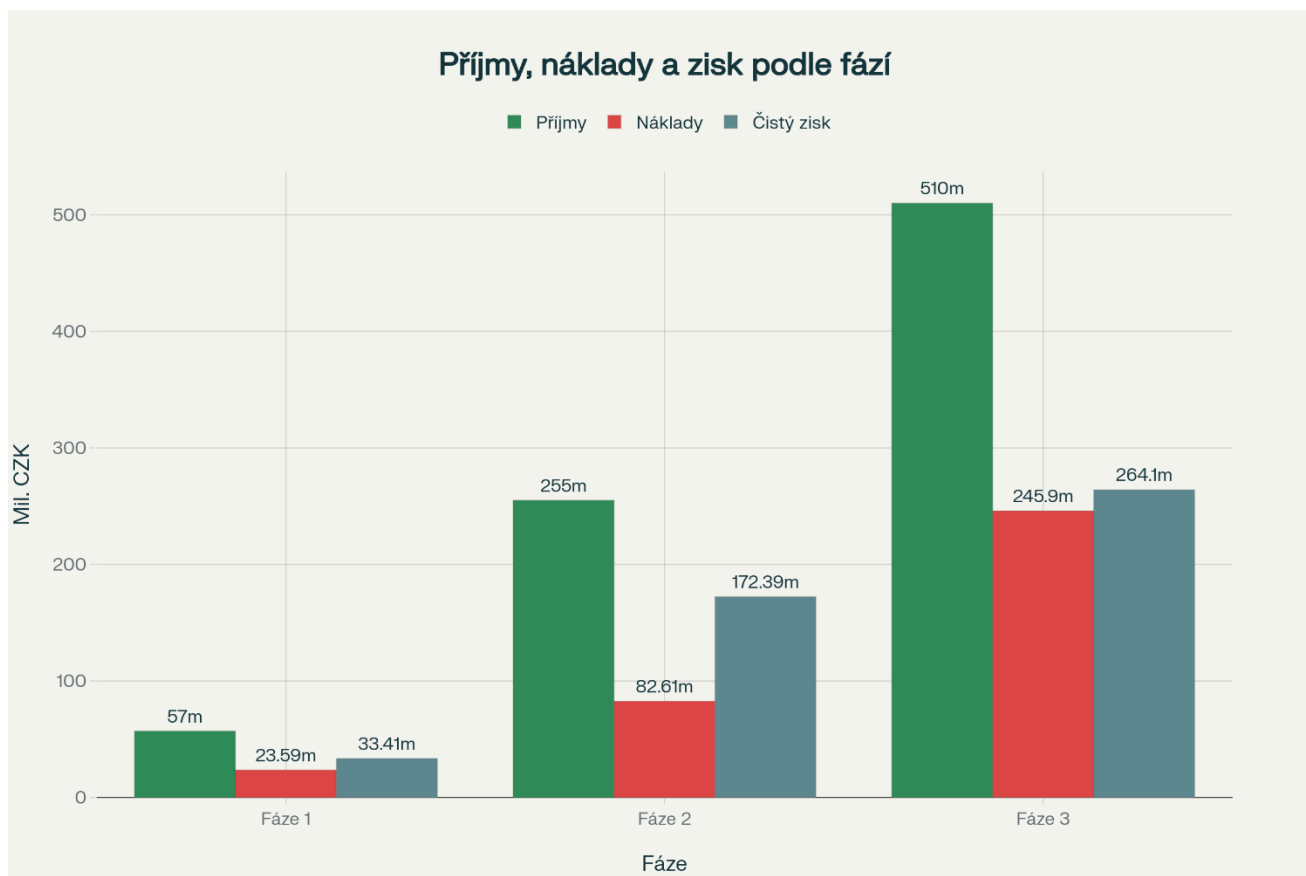


Srovnání příjmů od členů družstva a nečlenů ve třech fázích vývoje právní kanceláře

Poznámka: Příjmy od členů tvoří **70–74%** celkových příjmů, což ukazuje, že právní kancelář primárně slouží členům družstva, ale zároveň generuje dodatečný příjem od nečlenů.

10. Ziskovost podle fází

Ukazatel	Fáze 1	Fáze 2	Fáze 3
Celkové příjmy (mil. Kč)	57,00	255,00	510,00
Celkové náklady (mil. Kč)	23,59	82,61	245,90
ČISTÝ ZISK (mil. Kč)	33,41	172,39	264,10
Zisková marže (%)	58,6%	67,6%	51,8%



Srovnání příjmů, nákladů a čistého zisku právní kanceláře EveryOne & Partners ve třech fázích vývoje

Klíčové poznatky:

- **Fáze 2 má nejvyšší ziskovou marži (67,6%)** díky efektivitě škálování – příjmy rostou rychleji než náklady
- **Fáze 3 má nižší marži (51,8%)** kvůli masivním jednorázovým investicím do 37 nových vozidel a 52 poboček
- **Od roku 7 dále** (bez velkých investic) se zisková marže vrátí na 65–70%

11. Rozdělení zisku – Princip družstevní spravedlnosti

Projekt **EveryOne & Partners** vlastní **100% družstvo**, proto:

Rozdělení čistého zisku:

- **20%** → Dividendy pro členy družstva
- **80%** → Reinvestice a provoz družstva

Z oněch 20% pro členy:

- **10%** → Fond družstva (provoz, rezervy)
- **90%** → Členové 1. a 2. vlny + 3. vlny po 5 letech řádného členství (rovnoměrné rozdělení)

11.1 Detailní rozdělení zisku podle fází

Fáze 1 (50 000–300 000 členů)

Kategorie	Částka (mil. Kč)
Čistý zisk	33,41
ROZDĚLENÍ:	
→ 20% pro členy družstva	6,68
— 10% fond družstva	0,67
— 90% dividendy členům 1. a 2. vlny	6,01
→ 80% reinvestice a rezerva	26,73
DIVIDENDA NA 1 ČLENA:	
Počet oprávněných členů (1. a 2. vlna)	175 000
Dividenda na člena (Kč/rok)	34,37 Kč

Fáze 2 (300 001–1 200 000 členů)

Kategorie	Částka (mil. Kč)
Čistý zisk	172,39
ROZDĚLENÍ:	
→ 20% pro členy družstva	34,48
— 10% fond družstva	3,45

Kategorie	Částka (mil. Kč)
— 90% dividendy členům 1. a 2. vlny	31,03
→ 80% reinvestice a rezerva	137,91
DIVIDENDA NA 1 ČLENA:	
Počet oprávněných členů (1. a 2. vlna)	750 000
Dividenda na člena (Kč/rok)	41,37 Kč

Fáze 3 (1 200 001+ členů)

Kategorie	Částka (mil. Kč)
Čistý zisk	264,10
ROZDĚLENÍ:	
→ 20% pro členy družstva	52,82
— 10% fond družstva	5,28
— 90% dividendy členům 1. a 2. vlny	47,54
→ 80% reinvestice a rezerva	211,28
DIVIDENDA NA 1 ČLENA:	
Počet oprávněných členů (1. a 2. vlna)	1 200 000
Dividenda na člena (Kč/rok)	39,62 Kč

Poznámka: Ve Fázi 3 klesá dividenda na člena kvůli **masivním jednorázovým investicím** (47,8 mil. Kč). **Od roku 7 dále** (bez velkých investic) dividenda poroste na **150–200 Kč ročně na člena**.

12. Celkové dividendy pro členy ze všech projektů družstva

Právní kancelář je **pouze jeden z projektů** družstva. Členové 1. a 2. vlny dostávají dividendy **ze všech projektů**:

Projekt	Dividenda na člena ročně (Kč)
Business TV	550–806
Družstevní banka	725
Družstevní pojišťovna	1 440
Právní kancelář EveryOne & Partners	34–42
Realitní projekty a další	500–1 000
CELKEM ZE VŠECH PROJEKTŮ	3 200–4 500 Kč ročně

Ve Fázi 3 (plný provoz všech projektů):

- Celková dividenda na člena: cca **3 200–4 500 Kč ročně**
- Návratnost vstupního vkladu **1 000 Kč: za 3–4 měsíce**

13. Strategický význam právní kanceláře pro družstvo

EveryOne & Partners není primárně zisková společnost – je to **strategická infrastruktura** pro ochranu členů a podporu všech projektů družstva.

13.1 Hlavní přínosy pro členy a družstvo

☒ Ochrana členů družstva

- Dostupné právní služby se **slevou 50%**
- Okamžitá pomoc v krizových situacích
- Prevence právních problémů kontrolou smluv

☒ Vlastní právní tým pro družstvo

- **Úspora milionů** na externích právnících

- Rychlá reakce na právní výzvy
- Kompletní právní pokrytí všech projektů

✓ Podpora banky a pojišťovny

- Právní služby pro **licence** a regulatorní požadavky (ČNB, ČNB pojišťoven)
- Příprava **smluv** pro bankovní a pojistné produkty
- Reprezentace v soudních sporech

✓ Podpora projektů 3. vlny

- Příprava smluv pro podnikatelské projekty členů
- Kontrola projektů před schválením financování
- Ochrana investorů

✓ Prevence problémů

- Kontrola smluv **předtím, než nastanou spory**
- Právní due diligence při nákupu nemovitostí
- Poradenství při zakládání firem

✓ Rychlá reakce v krizích

- **Okamžitá právní pomoc** 24/7 pro členy
- Obrana proti **neoprávněným exekucím**
- Zastoupení v **soudních sporech**

13.2 Synergické efekty s ostatními projekty

Projekt	Synergie s právní kanceláří
Družstevní banka	Smlouvy, licence ČNB, compliance, ochrana před podvody
Družstevní pojišťovna	Regulatorní požadavky, pojistné podmínky, spory s klienty
Business TV	Autorská práva, smlouvy s vysílateli, ochrana značky
Realitní projekty	Převody nemovitostí, stavební právo, územní plánování
Projekty 3. vlny	Smlouvy s dodavateli, ochrana investorů, due diligence

14. Srovnání s komerčními právními kancelářemi

Parametr	Komerční kancelář	EveryOne & Partners
Vlastnictví	Partneři, akcionáři	Členové družstva (100%)
Cena služeb pro členy	Plná cena	50% sleva
Dividendy pro klienty	0 Kč	34–42 Kč/rok (+ další projekty)
Transparentnost	Omezená	Plná (členové mají přístup ke všem datům)
Priorita	Maximalizace zisku	Ochrana členů a podpora družstva
Dostupnost	Omezená (vysoké ceny)	Vysoká (nízké ceny pro členy)
Zaměření	Komerční klienti, velké spory	Členové družstva, prevence, ochrana

Příklad úspory pro člena:

Soudní spor (komplexní zastoupení):

- Komerční kancelář: **60 000 Kč**
- EveryOne & Partners: **30 000 Kč**
- **Úspora: 30 000 Kč**

Rozvod (komplexní služba):

- Komerční kancelář: **50 000 Kč**
- EveryOne & Partners: **25 000 Kč**
- **Úspora: 25 000 Kč**

15. Klíčové metriky – Přehledová tabulka

Metrika	Fáze 1	Fáze 2	Fáze 3
Počet členů družstva	50 000–300 000	300 001–1 200 000	1 200 001+
Počet poboček	5 (Praha + 4 města)	15 (14 ČR + 1 SK)	52 (22 krajů + 30 okresů)

Metrika	Fáze 1	Fáze 2	Fáze 3
Počet zaměstnanců	13,5 (průměr)	55	167
Počet firemních vozidel	4	15	52
Celkové náklady (mil. Kč)	23,59	82,61	245,90
Celkové příjmy (mil. Kč)	57,00	255,00	510,00
Čistý zisk (mil. Kč)	33,41	172,39	264,10
Zisková marže (%)	58,6%	67,6%	51,8%
Dividenda na člena (Kč/rok)	34,37	41,37	39,62
Počet klientů ročně	6 250	27 500	55 000
Průměrný příjem na klienta	9 120 Kč	9 273 Kč	9 273 Kč

16. Rizika a jejich mitigace

16.1 Hlavní rizika

Riziko	Pravděpodobnost	Dopad	Mitigace
Nížší poptávka než očekávaná	Střední	Vysoký	Aktivní marketing, slevy pro členy, prevence problémů
Růst mzdových nákladů	Vysoká	Střední	Progresivní růst mezd podle zkušeností, bonusy za výkon
Regulatorní změny	Nízká	Střední	Průběžné sledování legislativy, vlastní právní tým
Konkurence komerčních kanceláří	Střední	Nízký	Unikátní positioning (50% sleva pro členy)

Riziko	Pravděpodobnost	Dopad	Mitigace
Ztráta kvalifikovaných právníků	Střední	Vysoký	Atraktivní mzdy, benefity, školení, kariérní růst

16.2 Bezpečnostní opatření

Rezervní kapitál:

- **80% zisku se reinvestuje** do družstva (26,73 mil. Kč v Fázi 1, 137,91 mil. Kč v Fázi 2, 211,28 mil. Kč v Fázi 3)
- **Fond družstva:** 10% z dividend (0,67 mil. v Fázi 1, 3,45 mil. v Fázi 2, 5,28 mil. v Fázi 3)

Diverzifikace příjmů:

- **Členové družstva:** 70–74% příjmů
- **Nečlenové:** 26–30% příjmů
- Minimalizace závislosti na jednom zdroji

17. Dlouhodobá vize – EveryOne & Partners za 10 let

Počet členů: 2 000 000+

Počet poboček: 100+ (celá ČR + SK)

Roční příjmy: 800–1 000 mil. Kč

Čistý zisk: Cca 500–600 mil. Kč

Dividenda na člena: 200–250 Kč ročně

Reinvestice: 400–480 mil. Kč ročně

Nové služby:

- **Online právní poradna 24/7** (chatbot + právníci)
- **Automatické generování smluv** (AI-asistované)
- **Mediační služby** (řešení sporů bez soudu)
- **Právní pojištění** (integrované s družstevní pojišťovnou)
- **Mezinárodní právní služby** (Polsko, Maďarsko, další EU)

Sociální dopad:

- **500+ pracovních míst** v právních profesích
 - **Dostupné právní služby** pro miliony lidí
 - **Prevence tisíců exekucí** ročně
 - **Model pro další družstevní právní kanceláře** v EU
-

18. Závěr – Proč EveryOne & Partners?

EveryOne & Partners není jen právní kancelář – je to **pevná základna bezpečnosti a stability** celého družstva EveryOne.

18.1 Klíčové výhody pro členy:

- ✓ **50% sleva** na všechny právní služby
- ✓ **34–42 Kč ročně** dividendy z právní kanceláře
- ✓ **3 200–4 500 Kč ročně** celkové dividendy ze všech projektů
- ✓ **Okamžitá právní pomoc** v krizových situacích
- ✓ **Prevence problémů** kontrolou smluv předem
- ✓ **Obrana proti exekucím** a neoprávněným nárokům
- ✓ **Demokratické řízení** – členové rozhodují o směřování

18.2 Strategický přínos pro družstvo:

- ✓ **Úspora milionů** na externích právnících
- ✓ **Rychlá reakce** na právní výzvy
- ✓ **Podpora všech projektů** (banka, pojišťovna, Business TV)
- ✓ **Ochrana investorů** v projektech 3. vlny
- ✓ **Regulatorní compliance** pro všechny projekty

EveryOne & Partners = Právní pevnost, která chrání a posiluje celé družstvo.

19. Přílohy – tabulka

Pro detailnější analýzu **tabulky** s kompletními daty:

1. **Personální náklady podle fází**
2. **Prostory a kanceláře**
3. **Jednorázové investice**
4. **Roční provozní náklady**
5. **Celkové náklady podle fází**
6. **Ceník služeb**
7. **Příjmy podle fází**
8. **Ziskovost podle fází**
9. **Rozdělení zisku**
10. **Celkové dividendy ze všech projektů**

Kategorie	Fáze 1	Fáze 2	Fáze 3
Jednorázové investice	5.78	14.8	47.8
Roční provozní náklady	17.81	67.81	198.1
CELKOVÉ NÁKLADY (mil. Kč)	23.59	82.61	245.9